



## SÆLGER TIL DET NORSKE MARKED

Normann Copenhagen designer, producerer og sælger møbler og boligindretning over hele verden fra vores base på Østerbro i København. Vi har ambitiøse mål for fremtiden og er på udkig efter en dygtig sælger med base i Oslo til at udvikle det norske markedet sammen med os.

### Hvad kan vi tilbyde

Vi tilbyder en udfordrende nyoprettet stilling i en kreativ virksomhed med ca. 90 ansatte.

Du vil referere til vores Country Manager Norway, som du vil arbejde tæt sammen på daglig basis.

### Arbejdsopgaver:

Styrke Normann Copenhagens position på det norske marked

Udvikle og vedligeholde vores kundebase

Regelmæssig rejseaktivitet primært i Norge, men også internationalt

Repræsentere Normann Copenhagen på relevante messer

Deltage i salgstræning og workshops

### Din profil:

Du er en naturlig sælger, der brænder for design og ved præcis, hvordan man sælger alt fra sofaer til småting til eksisterende og potentielle kunder.

Min. tre års erfaring fra en relevant salgsposition

Omfattende viden om det norske marked

Proaktiv tilgang til salg

Stærke forhandlingsevner og eksekvering - både ansigt til ansigt og på telefonen

Baseret i Oslo (ikke et krav, men foretrukket)

Flydende i norsk og engelsk

### Du kan genkende dig selv i følgende beskrivelse:

Udadvendt og behagelig

Professionel, dedikeret og proaktiv

Kan arbejde selvstændigt

Resultatorienteret, grundig og velorganiseret

Service-minded

Job start: Hurtigst muligt

Løn i forhold til kvalifikationer

### Kontakt

For yderligere information og spørgsmål vedrørende jobbet, kontakt venligst Kenn Thaagaard, Country Manager Norway, på [kenn@normann-copenhagen.com](mailto:kenn@normann-copenhagen.com) eller +47 924 113 60

Send venligst din ansøgning og CV med et aktuelt foto via e-mail til Kenn Thaagaard: [kenn@normann-copenhagen.com](mailto:kenn@normann-copenhagen.com)